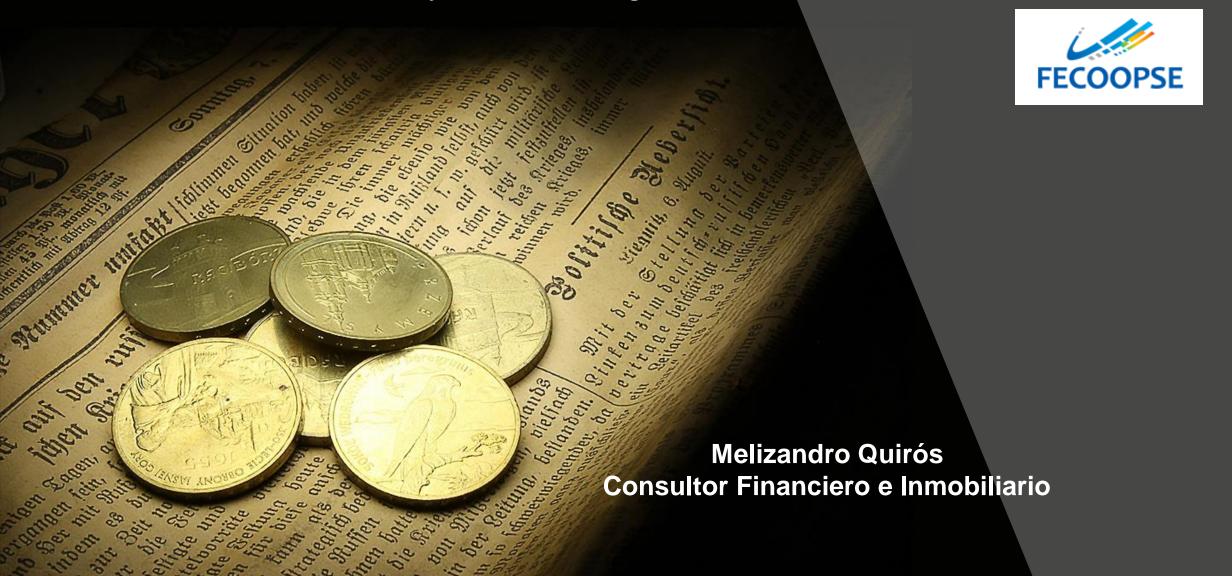
### REDEFINIENDO LA ESTRATEGIA DESDE COVID-19

-Escenarios, Comité de Crisis y Comité de Estrategia-



## Agenda

Riesgo e incertidumbre en el manejo de las operaciones de una entidad financiera

Papel de los comités de crisis y de estrategia en la redefinición de los planes de la organización

De la estrategia de cash a la estrategia de rentabilidad y solidez.

Principales técnicas para la construcción de escenarios de planificación.

Rediseño de la estrategia de la organización





Riesgo e incertidumbre en el manejo de las operaciones de una entidad financiera

## Riesgos Financieros



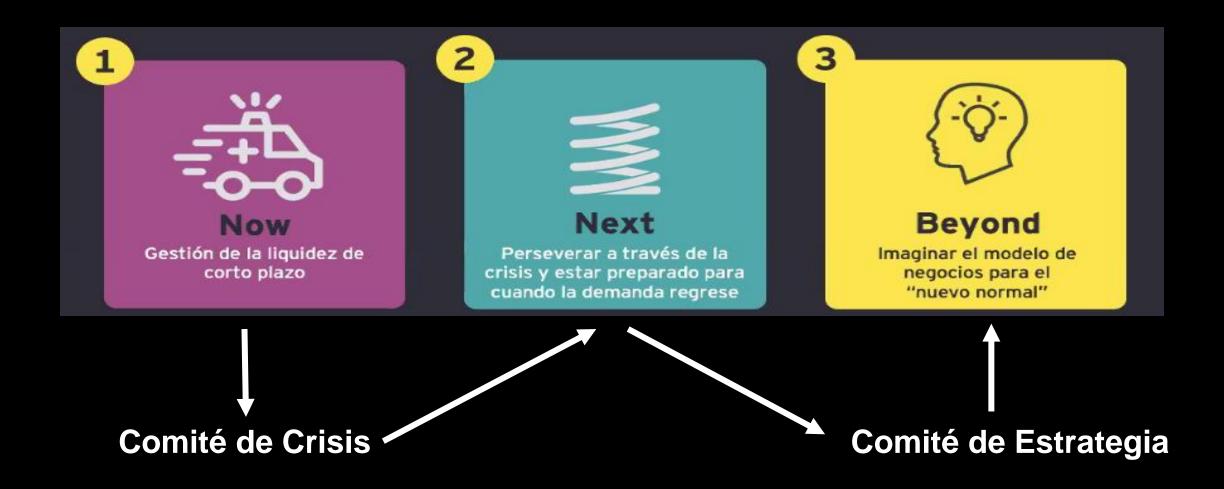






Papel de los comités de crisis y de estrategia en la redefinición de los planes de la organización

### **Etapas de la Crisis**



Fuente. Ernest & Young. Mario Morales







De la estrategia de cash a la estrategia de rentabilidad y solvencia

### Enfoque de Efectivo / Rentabilidad



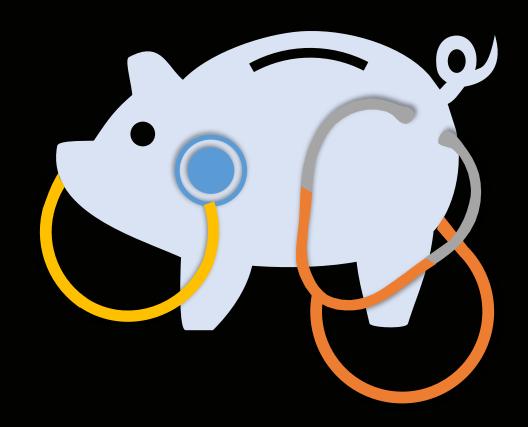
### Riesgo de Cobro / Riesgo de Roll Over

Es importante reconocer con franqueza la capacidad de pago de los créditos de sus asociados. Riesgo de renovación y costo Pareto: 20 % / 80%

#### Ciclo de Efectivo

Enfoque de Balance vs Estados Resultados.

Ahora hay que ver el capital de trabajo : **AC - PC.** 



### Revise sus Costos Variables / Fijos

Reducir los costos variables resulta a menudo la forma más rápida e inmediata de reducir las salidas de efectivo de la empresa. De Fijos a variables

#### Riesgo de Financiamiento

En estas circunstancias no asuma que las opciones de financiamiento que anteriormente tenia continuaran disponibles. (Asociados/ Bancos)

## De la cuenta de resultados al Balance General

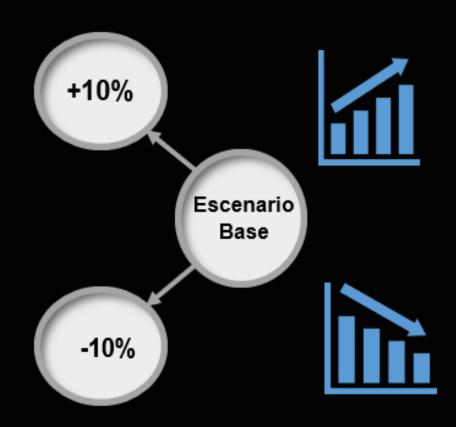




Principales técnicas para la construcción de escenarios de planificación.

### Antes de Covid-19





Visión RETROSPECTIVA Explora el pasado como base de información

**Basado en modelos Determinísticos:** 

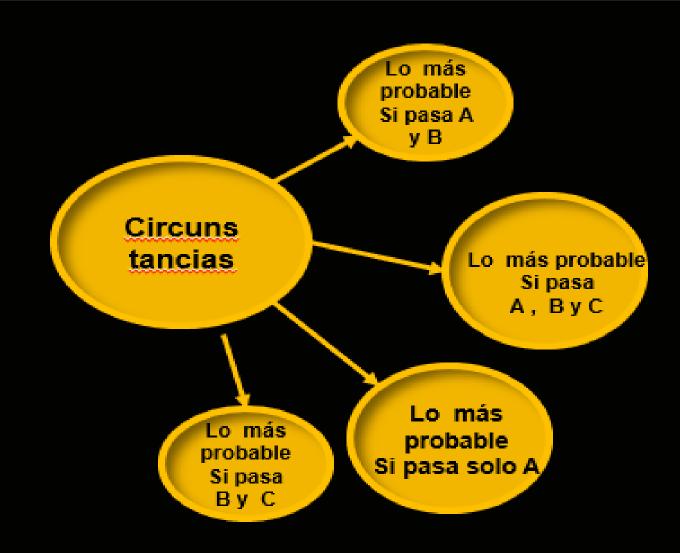
- Cada valor de entrada corresponde a un Solo valor de salida
- > Se tiene mucho control de las variables

## Despúes de Covid-19

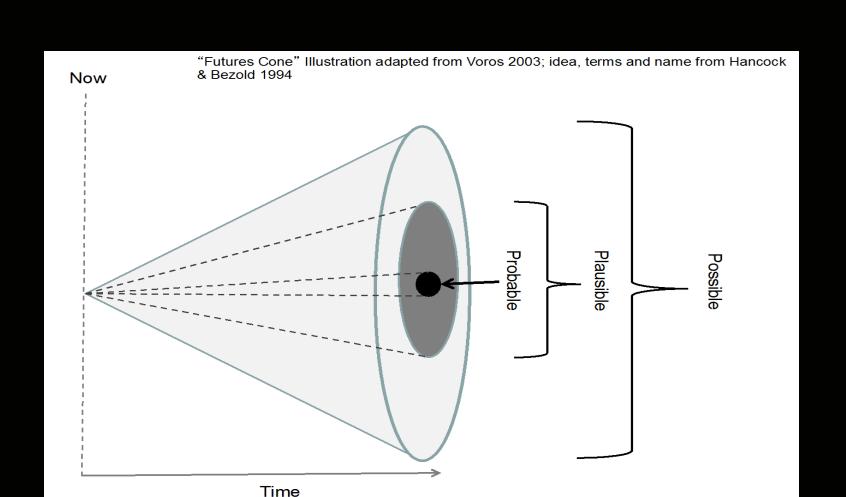
Visión CIRCUNSPECTIVA Estudia las circunstancias presentes

Basado en modelos de riesgo:

- Acciones rápidas a necesidades urgentes
- Coyuntural
- Correctiva



## Futuro vs Incertidumbre



## Variables Claves de Control por el lado de ingreso



#### Simulaciones Financiera

1. Recuperación de créditos : Centrase en la cartera históricamente Buena

- 2. Recuperación de créditos con desfase : Consideración de al menos 3 porcentajes de caida en ingresos financieros : 10 % 20% 30%
- 3. Escenario Critico (Si se extiende la pandemia y desempleo):% de pérdida de ingresos a corto plazo (6 meses)
- 4. Estimaciones de riesgo de precio en las inversiones en caso de liquidación

## Variables Claves de Control por el lado de Egresos



#### **Simulaciones Financiera**

- 1. Renovación de pasivos : Centrase en el cartera de clientes más importantes (Pareto)
- 2. Capacidad de repago de las obligaciones por vencer contra el flujo de crédito estimado anteriormente

- 3. Capacidad de endeudamiento de corto plazo de la cooperativa
- 4. Pago de proveedores
- 5. Gasto Operativo : Reducción de Programas / Reducción de personal temporal / Cierre de Sucursales

## Ejemplo de Escenarios bidimensionales

MANTIENE la tasa de renovación de captaciones

Reducción de Renovar las Gastos operativos y financieros colocaciones / Línea de Crédito de crédito bancaria Venta de Buscar nueva Cartera Mala / fuente de Venta de refinan-Activos ciamiento Improductivos

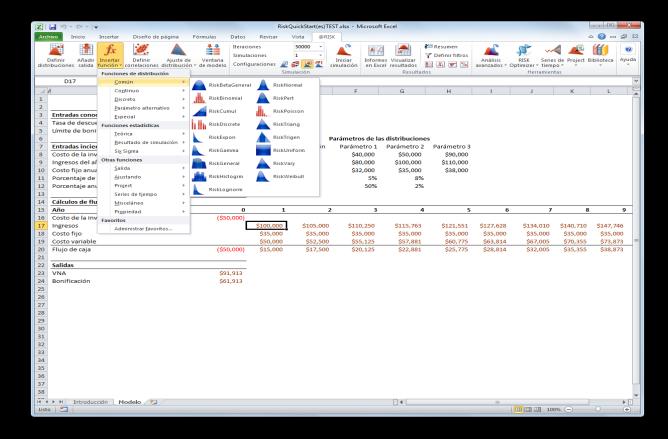
La Morosidad de la cartera de crédito BAJA del 5% del total de crédito

REDUCE la tasa de renovación de la captación del público

La Morosidad de la cartera de crédito SUPERA el 5% del total de crédito

#### Sistemas Informáticas





Power BI Microsoft @ Risk
Excel Solver



## Rediseño de la estrategia de la organización

# Construcción de Escenarios



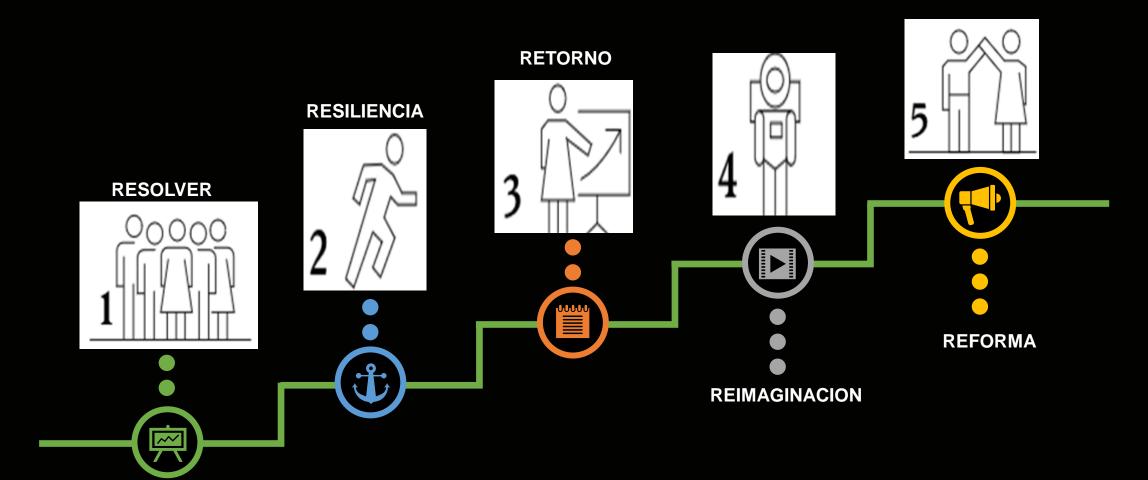
Fuente. Ernest & Young. Mario Morales

### Decisiones Estratégicas



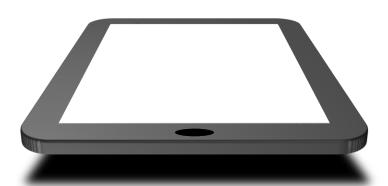
## Enfoque Estratégico Mc Kinsey & Cia 5 Etapas







## REDEFINIR LA ESTRATEGIA



### Acciones

Cómo mantengo mis ingresos de cartera crédito / genero nuevos ingresos ?

Cómo hago más eficiente la operación del negocio (Gastos / Ingreso)?

Qué nuevos canales de venta debo usar ?

Cuál es la propuesta de valor para el asociado. ?

1

2

3

4

